

PUMfacts

За последние 30 лет PUM Netherlands senior experts направил около 25.000 экспертов в страны Африки, Азии, Ближнего Востока, Латинской Америки и Центральной и Восточной Европы. Ежегодно голландские эксперты PUM предлагают свой опыт и умения 2 000 малых и средних предприятий, не имеющих доступа к такому ноу-хау. Нередко впоследствии устанавливаются деловые контакты с компаниями в Нидерландах.



КОМПАНИЯ ПО ОПТОВОЙ ТОРГОВЛЕ СТРОЙМАТЕРИАЛАМИ УВЕЛИЧИВАЕТ СВОИ ПРОДАЖИ

Компания по оптовой торговле сантехникой, плиткой, блоками, окнами и кровельными материалами построила новый склад с возможностью для демонстрационного зала. После поездки эксперта PUM два представителя компании посетили Нидерланды в рамках финансируемой PUM программы деловых связей. Такое сочетание консультирования на месте в Украине и практического ознакомления в Нидерландах дало идеальные результаты. У украинской стороны появились новые идеи по улучшению обслуживания клиентов. Теперь есть возможность покупать больше видов стройматериалов в одном месте. Это упрощает логистику компании, снижает затраты и представляет собой положительный момент для оптового торговца.

ФИТНЕС-ЦЕНТР ПРИ БАССЕЙНЕ РАЗДЕЛЕНИЯ ДОСТИГАЕТ УСПЕХА

Во время двух визитов эксперт PUM рекомендовал улучшение обустройства фитнес-центра при бассейне. Рекомендация, наряду с прочим, предполагала разделение различных видов деятельности по отдельным помещениям. Эксперт PUM дал рекомендации по новому оборудованию разработке программ тренировки сердца и индивидуальных планов тренировок. Посещение Нидерландов в рамках программы деловых связей способствовало лучшему пониманию клиентом новых тенденций. У него появились идеи по их применению в украинских условиях. Были внесены изменения в управление кадрами и начата более эффективная кампания маркетинга и связей с общественностью. Все это улучшило работу центра и финансовые результаты.

МЕНЬШЕ ПОТЕРЬ КОРМОВ НА СВИНОВОДЧЕСКОЙ ФЕРМЕ

Эксперт PUM проконсультировал свиноводческую ферму относительно производства и хранения корма свиней. Ферма имеет собственное производство зерна и также очень старый цех по производству корма. Эксперт рекомендовал обновить оборудование и оценил обустройство цеха по производству корма. Вместе с владельцем он посетил демонстрацию оборудования. Впоследствии это оборудование было приобретено владельцем фермы. Были разработаны планы по размещению оборудования в здании для эффективного технологического маршрута, размещения бункеров для различных ингредиентов и готового корма. Кроме того, были даны рекомендации по гигиене с учетом вредителей и включая дезинфекцию перед складированием.



ДРУГИЕ ПРОЕКТЫ

Выращивание декоративных растений с меньшими затратами

Импорт декоративных растений для садовых центров означает крупные затраты на перевозку, уплату таможенных пошлин и т.д. Компания желала расширить свой питомник и улучшить качество растений. Эксперт PUM рекомендовал начать с импорта ранних и мелких растений и выращивать их в собственном питомнике до продажи.

Фермер-свиновод улучшает и расширяет производство

Фермер, желавший расширить деятельность своей фермы, обратился за рекомендацией в PUM. Он был проконсультирован экспертом по оптимальной планировке новых зданий, включая советы по способам обновления старых зданий. Во время своего посещения было уделено большое внимание управлению фермой, гигиеническим мероприятиям, кондиционированию, производительности свиноматок и предупреждению диареи поросят.

Увеличение эффективности строительного бизнеса

Компания, производящая на заказ двери, стойки и ворота из стали и дерева, имела намерение модернизировать свое производство. Эксперт PUM проконсультировал по краткосрочным вопросам, таким как использование любых средств защиты работниками и более эффективное использование пространства на производстве. Было рекомендовано начать рекламирование и продвижение изделий в интересах их большей конкурентоспособности.

НОВАЯ ОСНОВА ДЛЯ РОСТА МОЛОЧНОЙ ФЕРМЫ

В связи с намерением увеличить количество дойных коров с 700 до 1000 голов молочная ферма обратилась за консультацией в PUM. На основе наблюдений и обсуждений с руководством был составлен технический отчет с особым упором на три основные темы: гигиена, мастит и воспроизводство (плодовитость). В нем изложена история каждого из вопросов, средства по улучшению этих направления и указания для работников. Также были даны рекомендации для существенного повышения производства молока.



РАСШИРЕНИЕ АССОРТИМЕНТА ПРОДУКЦИИ ДАЕТ УВЕЛИЧЕНИЕ ПРИБЫЛИ ХЛЕБОЗАВОДА

Хлебозавод имел намерение расширить ассортимент своей продукции и эксперт PUM разработал и применил новые решения. Эксперт оказал помощь во внедрении нового оборудования. Он работал вместе с рабочими в пекарне, показывая им новые методы и демонстрируя изготовление новых продуктов. Указания работникам были успешными и расширили их общие знания. Некоторые клиенты сразу же заказали больше новых продуктов, после того как попробовали их. Расширение ассортимента продукции было успешным и улучшило позицию компании на рынке с увеличением финансовых результатов.

ФАКТЫ И ЦИФРЫ

В 2007 году эксперты PUM реализовали около 2.200 проектов в восьмидесяти странах мира. Около 30% предпринимателей, получивших консультации PUM, были заняты в сельском хозяйстве и садоводстве, гостиничном хозяйстве и туризме, а также производстве продовольственных продуктов и напитков. Приблизительно 10% всех проектов в итоге привели к установлению деловых контактов между консультируемыми PUM компаниями и компаниями в Нидерландах. Наибольшим спросом в 2007 году эксперты PUM пользовались у предпринимателей Азии и Среднего Востока (860 проектов), затем из Центральной и Восточной Европы (559), Африки (487) и Латинской Америки (220).

PUM проекты по отраслям экономики в Азии и Среднем Востоке (2007 год)



**Дополнительную информацию вы можете
получить у нашего представителя:**

